

Частное образовательное учреждение высшего образования
Приамурский институт агроэкономики и бизнеса

Кафедра гуманитарных и социально-экономических дисциплин



ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

«ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Уровень высшего образования:
БАКАЛАВРИАТ

направление подготовки:
38.03.02 Менеджмент

Форма обучения: заочная

Хабаровск
2016 г.

ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины*	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
Раздел 1.			
Институционализм как научное направление экономической теории			
1	Тема 1: Становление и развитие институциональной экономики.	ОК-3, ПК-9	ДЗ, Т, ВГ
2	Тема 2: Методологические предпосылки институционализма		ДЗ, Т, ВГ
3	Тема 3: Предмет и объект исследования институциональной экономики		ДЗ, Ко, ВГ, Д
4	Тема 4: Институциональная модель экономического поведения человека		ДЗ, КР, Р, ВГ, Д
5	Тема 5: Институциональные изменения		ДЗ, Т, ВГ
Раздел 2.			
Теория институтов			
6	Тема 6: Теория трансакционных издержек	ОК-3, ПК-9	ДЗ, Т, ВГ, Ко, ТЗ
7	Тема 7: Теория прав собственности		ДЗ, Т, Ко, ВГ
8	Тема 8: Институт стоимости		ДЗ, Т, КР, ВГ
9	Тема 9: Игровой подход к исследованию институтов		ДЗ, Р, ВГ, Д
Раздел 3.			
Институты рыночной экономики			
10	Тема 10: Теория домохозяйства	ОК-3, ПК-9	ВГ, Ко
11	Тема 11: Теория государства экономики		ДЗ, ВГ
12	Тема 12: Теория контрактов		ДЗ, Т, ВГ, КР
13	Тема 13: Теория фирмы		ДЗ, Т, ВГ
14	Тема 14: Нелегальная экономика		ДЗ, Ко, ВГ

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

№ п/ п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1	<i>Деловая и/или ролевая игра</i>	Совместная деятельность группы обучающихся и преподавателя под управлением преподавателя с целью решения учебных и профессионально-ориентированных задач путем игрового моделирования реальной проблемной ситуации. Позволяет оценивать умение анализировать и решать типичные профессиональные задачи.	Тема (проблема), концепция, роли и ожидаемый результат по каждой игре
2	<i>Кейс-задача</i>	Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.	Задания для решения кейс-задачи
3	<i>Коллоквиум</i>	Средство контроля усвоения учебного материала темы, раздела или разделов дисциплины, организованное как учебное занятие в виде собеседования преподавателя с обучающимися.	Вопросы по темам / разделам дисциплины
4	<i>Контрольная работа</i>	Средство проверки умений применять полученные знания для решения задач определенного типа по теме или разделу учебной дисциплины.	Комплект контрольных заданий по вариантам
5	<i>Круглый стол, дискуссия, полемика, диспут, дебаты</i>	Оценочные средства, позволяющие включить обучающихся в процесс обсуждения спорного вопроса, проблемы и оценить их умение аргументировать собственную точку зрения.	Перечень дискуссионных тем для проведения круглого стола, дискуссии, полемики, диспута, дебатов
6	<i>Портфолио</i>	Целевая подборка работ студента, раскрывающая его индивидуальные образовательные достижения в одной или нескольких учебных дисциплинах.	Структура портфолио

7	<i>Проект</i>	Конечный продукт, получаемый в результате планирования и выполнения комплекса учебных и исследовательских заданий. Позволяет оценить умения обучающихся самостоятельно конструировать свои знания в процессе решения практических задач и проблем, ориентироваться в информационном пространстве и уровень сформированности аналитических, исследовательских навыков, навыков практического и творческого мышления. Может выполняться в индивидуальном порядке или группой обучающихся.	Темы групповых и/или индивидуальных проектов
8	<i>Рабочая тетрадь</i>	Дидактический комплекс, предназначенный для самостоятельной работы обучающегося и позволяющий оценивать уровень усвоения им учебного материала.	Образец рабочей тетради
9	<i>Разноуровневые задачи и задания</i>	Различают задачи и задания: а) репродуктивного уровня, позволяющие оценивать и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, алгоритмы, факты) и умение правильно использовать специальные термины и понятия, узнавание объектов изучения в рамках определенного раздела дисциплины; б) реконструктивного уровня, позволяющие оценивать и диагностировать умения синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материал с формулированием конкретных выводов, установлением причинно-следственных связей; в) творческого уровня, позволяющие оценивать и диагностировать умения, интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения.	Комплект разноуровневых задач и заданий
10	<i>Расчетно-графическая работа</i>	Средство проверки умений применять полученные знания по заранее определенной методике для решения задач или заданий по модулю или дисциплине в целом.	Комплект заданий для выполнения расчетно-графической работы

11	<i>Реферат</i>	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой краткое изложение в письменном виде полученных результатов теоретического анализа определенной научной (учебно-исследовательской) темы, где автор раскрывает суть исследуемой проблемы, приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее.	Темы рефератов
12	<i>Доклад, сообщение</i>	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы	Темы докладов, сообщений
13	<i>Собеседование</i>	Средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, и рассчитанное на выяснение объема знаний обучающегося по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.	Вопросы по темам / разделам дисциплины
	<i>Творческое задание</i>	Частично регламентированное задание, имеющее нестандартное решение и позволяющее диагностировать умения, интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения. Может выполняться в индивидуальном порядке или группой обучающихся.	Темы групповых и/или индивидуальных творческих заданий
14	<i>Тест</i>	Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося.	Фонд тестовых заданий
15	<i>Тренажер</i>	Техническое средство, которое может быть использовано для контроля приобретенных студентом профессиональных навыков и умений по управлению конкретным материальным объектом.	Комплект заданий для работы на тренажере
16	<i>Эссе</i>	Средство, позволяющее оценить умение обучающегося письменно излагать суть поставленной проблемы, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария соответствующей дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.	Тематика эссе

**ПЕРЕЧЕНЬ ДИСКУССИОННЫХ ТЕМ ДОКЛАДОВ
(ДИСКУССИИ, ДИСПУТА, ДЕБАТОВ) ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»**

1. Является ли, на ваш взгляд, доверие жителей страны к институтам и организациям ее финансового рынка общественным благом?
Поясните свой ответ.
2. Прокомментируйте следующее утверждение: «Присутствие государства в экономике должно быть минимальным».
3. Может ли быть экономически обоснованной абсолютная монархия.
Аргументируйте свою позицию.
4. Насколько совершенна аналогия между сетевой моделью рынка как управленческой структурой в экономике и сетями государств, существующих в сфере международных отношений?
5. Объясните различия в темпах экономического роста между странами с точки зрения неоинституционализма.
6. Определение права собственности: различные трактовки.
7. Сравнительные преимущества и ограничения системы частной собственности.
8. Издержки спецификации и защиты прав собственности. Издержки оппортунистического поведения. Моральный риск.
9. Спецификация прав собственности. Размывание и расщепление прав собственности.
10. Условия возникновения государственной собственности и ее отличительные признаки. Формальная и спонтанная приватизация. Сравнительные преимущества системы государственной собственности.
11. Институциональные изменения. Институциональный рынок. Отбор неэффективных институтов.
12. Институциональные ловушки. Гистерезис. Инкрементный характер институциональных изменений.
13. Модели институциональных изменений: Д. Норта, Г. Лайбкепа, Дж. Найта.
14. Институциональное равновесие и институциональные изменения.
15. Институциональные трансформации в переходной экономике.
16. Факторы, обеспечивающие эволюцию и трансплантацию институтов в ходе рыночных реформ.
17. Сравнительный анализ рыночных реформ в России и Китае: институциональные аспекты.
18. Влияние политических институтов и человеческого капитала на экономический рост.
19. Какую роль государству отводит Р. Коуз в теореме?
20. Что влияет на величину полезности ресурса для индивида?
21. Объясните причины первоначальных убытков компаний, предлагающих покупателям новые виды товаров.
22. При каких условиях возможно достижение экономического равновесия?
Выполнимы ли эти условия и почему
23. Опишите институциональную роль контрактного государства.
24. Проанализируйте преимущества и недостатки бюрократической модели управления.

25. Какие неформальные институты (этического характера) можно выделить в современной хозяйственной практике в России. Приведите пример и обоснуйте свой ответ.
26. Приведите примеры экономических отношений в современной хозяйственной практике, соответствующих каждому типу транзакций по Коммонсу.
27. Какие типы контрактации наиболее применимы в хозяйственной практике. Оцените (примерно) как применение тех или иных типов контрактов способствует снижению (повышению) транзакционных издержек.
28. Приведите пример экономического института и связанной организации, в чем заключается их дихотомия? Какое место (роль) они занимают в хозяйственной практике?
29. Приведите пример одной малой и большой группы (организации), которые играют существенную роль в хозяйственной жизни. Какое (какие) коллективное благо производит для своих членов каждая из названных вами групп?
30. Приведите примеры внешних и внутренних институтов. На основании приведенных примеров, опишите особенности их формирования в переходной экономике. Какое влияние они оказывают на институциональные изменения.
31. К какому типу институциональных изменений Вы бы отнесли реформы 90-х годов XX века в России? Обоснуйте свой ответ.
32. Почему норма является базовым институтом? Объясните роль нормы в структурировании взаимодействий.
33. Всегда ли норма является результатом рационального выбора выполняющих её предписания людей? Если нет, то какие препятствия рациональному выбору норм вы можете назвать?
34. Дайте интерпретацию следующей русской пословице: «Свои люди – сочтёмся. Что за счёты промеж своих?» - с точки зрения теории соглашений. Предполагает ли эта пословица рациональное поведение участников обмена?
35. Попробуйте описать свой обычный день в терминах соглашений начиная с утра и до вечера. Элементы каких соглашений вы нашли и как эти соглашения соотносятся между собой (компромисс, экспансия, касание)?
36. Покажите на примере лизинга (передаче оборудования в долгосрочную аренду) преимущества общего права по сравнению с гражданским правом в защите интересов участников сделки и в создании стимулов к эффективному использованию сдаваемого в аренду имущества.
37. Возможна ли ситуация, когда у одной и той же вещи есть много собственников? Укажите условия, при которых наличие нескольких собственников препятствует эффективному использованию вещи.
38. Имеет ли теорема Коуза, исходящая из предпосылки нулевых транзакционных издержек, какое-либо практическое значение? Ведь в любой реальной экономической системе транзакционные издержки отличны от нуля.
39. Дайте институциональную интерпретацию известной поговорке «Договор дороже денег». Идеал какого контракта нашёл своё отражение в ней?
40. Опишите отличия между политической партией и общественно-политическим движением на основе институционального подхода, используя категории института и организации.

ТЕМЫ ЭССЕ (РЕФЕРАТОВ, ДОКЛАДОВ, СООБЩЕНИЙ) ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Примерные темы рефератов, эссе

1. Т.Веблен «Теория праздного класса»: характеристики институтов незрелого индустриального общества.
2. Дж.Гелбрейт «Новое институциональное общество»: черты институтов развитого индустриального общества.
3. Методология холизма: сущность, содержание, формы проявления.
4. Методология индивидуализма: сущность, содержание, формы проявления.
5. Ф.Найт «Риск, неопределённость и прибыль»: формы неопределённости и роль институтов в координации действий.
6. Дж.Кейнс «Общая теория занятости, процента и денег»: особенности мотивации экономического поведения хозяйствующих субъектов.
7. Характеристика субъектно-объектной структуры института найма.
8. Обоснование путей преодоления институционального вакуума в сфере ипотечного кредитования.
9. Кодекс Наполеона – предпосылки создания, содержание и последствия для развития отношений собственности в континентальной Европе.
10. К.Менар «Экономика организации»: организация как информационная система.
11. Дж.Ходжсон «Экономическая теория и институты»: взаимосвязь и различия фирмы и рынка.
12. Трансакционные издержки и их измерение.
13. Контракты и теоретические подходы к их объяснению.
14. Оппортунизм и его виды.
15. Основные концепции эволюционного институционализма.
16. Основные институты рыночной и командной экономики.
17. Рациональность и её типы.
18. Институциональная структура общества.
19. Привычки, рутины и их связь с институтами.
20. Сущность, типы и функции институтов.
21. Теорема Коуза, её критика и значение.
22. Эволюция институтов.
23. Импорт (трансплантация) институтов.
24. Сущность и функции государства с точки зрения институциональной теории.
25. Провалы государства и возможности их исправления.
26. Авторитарные и демократические модели государства с точки зрения институционального подхода.
27. Цель, функции, средства институциональной политики.
28. Трансакция как базовая единица анализа.
29. Сущность, типы и факторы институциональных изменений.
30. Права собственности и их изменения.
31. Проблема власти в институциональной экономической теории.
32. Институциональные ловушки в российской экономике.
33. Институты и правила. Формальные и неформальные институты.
34. Устойчивые неформальные институты в российской экономике.

35. Трансформация формальных институтов в России в 90-е годы.
36. Трансформация неформальных институтов в России в 90-е годы.
37. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
38. Этические нормы и экономическое поведение.
39. Социальная мотивация, формирование и координация предпочтений.
40. Трансакционные издержки и спецификация (размывание) прав собственности.
41. Внешние эффекты и минимизация трансакционных издержек.
42. Контракты и трансакционные издержки
43. Рынки, организации и права собственности.
44. Контроль, экономическая власть и эффективность организации.
45. Институты и типы экономических организаций.
46. Традиционная теория групп. Большие группы и коллективные блага.
47. Малые группы. Необходимость организации, коллективное и частное благо.
48. Понятие институциональной структуры. Эволюция институтов.
49. Институты в различных экономических порядках.
50. Трансформация институциональной структуры: роль государства и эволюционных механизмов.
51. Институты и эффективность экономических систем.
52. Формирование институциональной структуры в переходной экономике.
53. Институты как решение проблемы мотивации: российская специфика.
54. Внутренние и внешние институты в советской экономике.
55. Институты лицензирования и стандартизации как механизм контроля качества в российской экономике.
56. Развитие института корпоративной культуры в России.
57. Трансакции рационализации в российской экономике.
58. Трансакции управления в российской экономике.
59. Институциональные ловушки в российской экономике .
60. Неблагоприятный отбор на рынках потребительских товаров в российской экономике.
61. Неблагоприятный отбор на рынках капитала в российской экономике.
62. Неблагоприятный отбор на рынках труда в российской экономике.
63. Моральный риск на рынках потребительских услуг в российской экономике.
64. Роль неформальных институтов в перераспределении ресурсов в советской экономике.
65. Эффективность неоклассических контрактов в российской экономике.
66. Эффективность отношенческих контрактов в российской экономике.
67. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек в советской экономике.

Примерные темы докладов

1. Институты и правила. Формальные и неформальные институты.
2. Устойчивые неформальные институты в российской экономике.
3. Трансформация формальных институтов в России в 1990-е годы.
4. Трансформация неформальных институтов в России в 1990-е годы.

5. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
6. Этические нормы и экономическое поведение.
7. Социальная мотивация, формирование и координация предпочтений.
8. Трансакционные издержки и спецификация (размывание) прав собственности.
9. Внешние эффекты и минимизация трансакционных издержек.
10. Контракты и трансакционные издержки
11. Рынки, организации и права собственности.
12. Контроль, экономическая власть и эффективность организации.
13. Институты и типы экономических организаций.
14. Традиционная теория групп. Большие группы и коллективные блага.
15. Блага: коллективные и частные.
16. Институциональные структуры и их эволюция.
17. Институты в различных экономических порядках.
18. Трансформация институциональной структуры: роль государства и эволюционных механизмов.
19. Институты и эффективность экономических систем.
20. Особенности формирования институциональной структуры в переходной экономике.
21. Институты как решение проблемы мотивации: российская специфика.
22. Институты лицензирования и стандартизации как механизм контроля качества в российской экономике.
23. Развитие института корпоративной культуры в России.
24. Трансакции рациионирования в российской экономике.
25. Трансакции управления в российской экономике.
26. Институциональные ловушки в российской экономике.
27. Неблагоприятный отбор на рынках потребительских товаров в российской экономике.
28. Неблагоприятный отбор на рынках капитала в российской экономике.
29. Неблагоприятный отбор на рынках труда в российской экономике.
30. Моральный риск на рынках потребительских услуг в российской экономике.
31. Роль неформальных институтов в перераспределении ресурсов в экономике.
32. Эффективность неоклассических контрактов в российской экономике.
33. Эффективность отношенческих контрактов в российской экономике.
34. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек в экономике.
35. Трансакционные модели производства.
36. Теория общественного выбора.
37. Модели государства.
38. Моделирование контрактных отношений.
39. Моделирование институционального поведения.
40. Моделирование антагонистических взаимодействий.
41. Игровой подход к исследованию институтов.
42. Институциональная экономика и индустриальная экономика.
43. Теория монополистического капитализма Дж. Гобсона
44. Теория коллективных действий Дж. Коммонса.
45. Новое индустриальное общество Дж. Гэлбрейта.
46. Организационно-правовая форма фирмы.
47. Субъекты институциональных и организационных инноваций: сравнительный анализ.
48. Изменение институтов во времени: эволюция и революция.
49. Рациональность как норма поведения.
50. Вклад Т. Веблена в развитие теории институционализма.
51. Методология и формы проявления холизма в экономике.
52. Методология и формы проявления индивидуализма в экономике.
53. Институт найма и его структура.

54. Пути преодоления институционального вакуума в сфере ипотечного кредитования.
55. Основные концепции эволюционного институционализма.
56. Основные институты рыночной и командной экономики.
57. Институциональная структура современного общества.
58. Теорема Коуза, её значение.
59. Эволюция институтов.
60. Импорт (трансплантация) институтов.
61. Сущность и функции государства с точки зрения институциональной теории.
62. Провалы государства и возможности их исправления.
63. Институциональная политика и особенности её реализации в современной России.
64. Права собственности и их эволюция.
65. Проблема власти в институциональной экономической теории.
66. Институциональные ловушки в российской экономике.
67. Трансформация формальных институтов в России в 1990-е годы.
68. Трансформация неформальных институтов в России в 1990-е годы.

ТЕСТ ЗАДАНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Примерные тесты

Выберите правильный ответ (ответы) среди предложенных.

1. Американские институционалисты признавали:

- А) определяющую роль рынка в управлении экономическими процессами;
- Б) приоритет монополий в определении основных направлений экономического развития;
- В) необходимость государственного вмешательства в экономику;
- Г) главенствующую роль финансового капитала в экономике.

2. Основные категории «старого» институционализма;

- А) институты;
- Б) трансакционные издержки;
- В) предельная полезность;
- Г) производственные факторы.

3. Поведенческая модель, рассматриваемая в рамках неинституциональной теории не предполагает:

- А) полную рациональность;
- Б) ограниченность «правил игры», установленными в обществе;
- В) неполную информацию;
- Г) оппортунизм.

4. Большая устойчивость неформальных норм определяется:

- А) длительность их эволюции;
- Б) искусственным установлением «сверху»;
- В) судебной практикой;
- Г) законодательством.

5. Решение проблем внешних эффектов по Р.Коузу предполагает:

- А) введение государством налога на производителей экстерналий;
- Б) уплату нарушителем единовременного штрафа;
- В) решение вопроса между производителем экстерналий и пострадавшими без привлечения государства;
- Г) решение вопроса между производителем экстерналий и пострадавшими в суде.

6. Что не относится к трансакционным издержкам:

- А) издержки, связанные с ежемесячной выплатой торговой фирмой дани так называемой «крыше» (криминальной группировке);
- Б) издержки на сбор сведений о финансовом положении предполагаемого участника контракта;
- В) издержки на заработную плату наёмным работникам мебельной фабрики.

7. Каковы исторические предпосылки институционализма:

- А) становление капиталистического способа производства;
- Б) развитие индустриальной формы производства;
- В) интенсивная миграция населения

8. Определите объект исследования институциональной экономики:

- А) хозяйственные отношения;
- Б) взаимодействия хозяйствующих субъектов;
- В) интенсивная миграция населения

9. Какие термины использует институциональная экономика:

- А) товар;
- Б) деньги;
- В) трансакционные издержки;
- Г) прибыль;
- Д) права собственности

10. Выделите основные направления институциональной теории:

- А) старая институциональная экономика;
- Б) социологическая экономика;
- В) неэкономика;
- Г) новая институциональная экономика;
- Д) наноэкономика;
- Е) неинституциональная экономика.

11. Отметьте неоклассические принципы исследования:

- А) прагматизм;
- Б) индивидуализм;
- В) прибыльность;
- Г) полезность;
- Д) рациональный выбор;
- Е) ответственное поведение;
- Ж) максимизация полезности.

12. Согласно Норту причиной институциональных изменений является:

- А) взаимодействие между институтами и организациями;
- Б) изменение механизмов управления контрактными отношениями;
- В) противоречие отношений власти и контроля;
- Г) изменения в структуре прав собственности.

13. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:

- А) асимметрии информации;
- Б) жёсткого контроля со стороны собственника;

- В) приятельских отношений между менеджером и владельцем; Г) нет верного ответа.
- 14. Трансакция это:**
- А) обмен товарами и спецификация прав собственности;
 - Б) отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом;
 - В) издержки ведения переговоров;
 - Г) издержки поиска информации.
- 15. Теория общественного выбора изучает:**
- А) рынки услуг;
 - Б) рынки товаров и услуг;
 - В) «политические рынки»;
 - Г) верны ответы а) и в)
- 16. Предпосылками неоклассической теории не являются:**
- А) стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер;
 - Б) рациональный выбор (максимизирующее поведение);
 - В) неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов;
 - Г) равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках.
- 17. В модели институционального равновесия функция трансакционных издержек является:**
- А) спросом на институты;
 - Б) предложением институтов;
 - В) кривой продуктовой трансформации;
 - Г) все ответы не верны.
- 18. Что не относится к размыванию прав собственности:**
- А) ограничение государства на свободную продажу земли;
 - Б) добровольное делегирование части правомочий;
 - В) ограничения государства на предприятия загрязняющие окружающую среду;
 - Г) приобретение прав собственности, связанное с нарушением законодательства в ходе приватизации.
- 19. Какие виды затрат не включаются в трансакционные издержки:**
- А) издержки контроля выполнения контракта;
 - Б) издержки поиска информации;
 - В) транспортные издержки;
 - Г) издержки эксплуатации экономической системы.
- 20. Спецификация прав собственности означает:**
- А) определение законных путей передачи собственности;
 - Б) исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу;

- В) определение объекта собственности;
- Г) определение субъекта собственности.

21. Применение товарных знаков и ярлыков служит для снижения:

- А) издержек поиска информации;
- Б) издержек измерения;
- В) издержек масштаба;
- Г) издержек спецификации и защиты прав собственности.

22. Согласно М. Олсону сочетание общих и индивидуальных интересов сравнимо с рынком:

- А) монополии;
- Б) олигополии;
- В) монополистической конкуренции;
- Г) совершенной конкуренции.

23. Впервые понятие организации как экономического феномена было использовано для построения своей теоретической концепции:

- А) М. Вебером;
- Б) А. Маршаллом;
- В) Д. Кейнсом;
- Г) К. Марксом.

24. В классификации Уильямсона используются две основные модели рационального поведения:

- А) рациональность и следование своим интересам;
- Б) рациональность и иррациональность;
- В) на самом деле их три;
- Г) иррациональность и следование интересам группы.

25. Отметьте правильное утверждение:

- А) старый институционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
- Б) неоинституционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
- В) никто и никогда не подвергал критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
- Г) понятие «жесткое ядро неоклассики» не известно экономической науке.

26. Вы заключили со своим другом пари, призвав в свидетели вашего общего знакомого, который известен вам обоим своей непредвзятостью. Какой тип контракта вы заключили:

- А) классический;
- Б) неоклассический;
- В) отношенческий;

Г) такое пари нельзя считать контрактом.

27. Кто из приведенных экономистов не является представителем «Новой институциональной экономики»:

А) Р. Коуз;

Б) Г. Саймон;

В) О.

Уильямсон;

Г) Л. Тевено.

28. В какой из перечисленных трансакций одним из отличительных признаков является непроизводительность обмена:

А) трансакция рациионирования;

Б) трансакция управления; В) трансакция сделки.

29. Какое из приведенных определений не является определением института:

А) совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности;

Б) объединение граждан для защиты общих интересов;

В) принятая в настоящее время система общественной жизни;

Г) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

30. Под оппортунистическим поведением понимают:

А) невыполнение приказа начальника;

Б) следование своим интересам путем кооперации с коллективом предпринимателей;

В) неумышленное разглашение коммерческой тайны;

Г) отказ обладателя специфического фактора производства выполнять свои функции без повышения оплаты.

31. Какие поведенческие предпосылки являются наиболее важными для возможности заключения отношенческого контракта:

А) оппортунистическое поведение;

Б) рациональность (максимизация);

В) доверие, исключаящее оппортунистическое поведение;

Г) послушание (слабая форма следования своим интересам).

32. Какие институты являются важнейшими в рыночной экономике в трактовке О. Уильямсона:

А) собственность, хозяйственная этика, фирмы;

Б) государство, профсоюзы, парламент;

В) фирмы, рынки, отношенческая контрактация;

Г) классическая, неоклассическая и отношенческая контрактации.

33. Предпосылками неоклассической теории не является:

А) стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер;

Б) рациональный выбор (максимизирующее поведение);

В) неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов; Г) равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках.

34. Какое из приведенных определений не является определением института:

А) совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности;

Б) объединение граждан для защиты общих интересов;

В) принятая в настоящее время система общественной жизни;

Г) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

35. Что общего между теорией Дж. Коммонса и неоинституциональной теорией?

А) Коммонс впервые начал изучать трансакции;

Б) Коммонс первым ввел понятие трансакционных издержек;

В) Коммонс подверг неоинституционализм критике за его нереалистический подход к изучению хозяйственной жизни; Г) между ними нет ничего общего.

36. Традиционный институционализм не смог войти в «основное течение» экономической теории, потому что

А) представителям традиционного институционализма не удалось создать целостной теории;

Б) традиционный институционализм не использовал экономико-математического моделирования;

В) верно и А) и

Б); Г) неверно ни

А) ни Б).

37. Что из перечисленного не входит в поведенческие предпосылки неоклассической модели общего равновесия? А) рациональность;

Б) индивидуализм;

В) оптимизация; Г)

входит все

перечисленное.

38. Предпосылками неоклассической теории не является:

А) стабильные предпочтения индивидов, которые носят эндогенный характер;

Б) рациональный выбор;

В) затраты на заключение контрактов; Г) индивидуалистическое поведение людей.

39. Кто из перечисленных экономистов не является представителем неоинституционализма?

А) Р. Коуз;

Б) Д. Норт;

В) Дж.

Бьюкенен;

Г) Д.

Канеман.

40. Формальные правила:

- А) дополняют некоторые неформальные правила;
- Б) нейтральны по отношению к неформальным правилам;
- В) ограничивают действия неформальных правил; Г) допустимы все перечисленные ответы.

41. Институты, по Д. Норту, существуют, для того чтобы:

- а) обеспечивать стабильный темп экономического роста;
- б) уменьшать неопределенность во взаимодействии между людьми;
- в) повышать социальную справедливость в организации хозяйственной жизни; г) верно все перечисленное.

42. Выберите наиболее правильную формулировку идеи ограниченной рациональности.

- а) индивид не ведет себя рационально, но стремится к этому,
- б) индивид, принимая нерациональные решения, исправляет затем допущенные ошибки;
- в) индивид, принимая решения, руководствуется принципами диалектической логики;
- г) принимая решение, индивид стремится поступать «как все».

43. Что из перечисленного не входит в поведенческие предпосылки неоклассической модели общего равновесия?

- а) рациональность;
- б) индивидуализм;
- в) оптимизация;
- г) входит все перечисленное.

44. Один из выводов теоремы Коуза заключается в том, что достижению оптимального распределения правомочий препятствует, в частности:

- а) высокая степень монополии в рассматриваемой отрасли;
- б) отсутствие четкой спецификации прав собственности;
- в) нетранзитивность общественных предпочтений;
- г) вмешательство государства в экономику

45. Классификация прав собственности А. Оноре не включает:

- а) право пользования, т. е. личного использования вещи;
- б) право на бессрочность⁴
- в) право владения, т.е. исключительного физического контроля над вещью;
- г) право на экспроприацию дохода от собственности.

46. «Социальные издержки» в трактовке Р. Коуза:

- а) представляют собой наивысшую ценность, которую могут принести факторы производства при их альтернативном использовании;

- б) представляют собой издержки по минимизации негативного эффекта экстерналий;
- в) представляют собой затраты на выплату социальных пособий;
- г) равны предельным издержкам.

47. Равномерное распределение собственности в обществе приводит:

- а) к увеличению издержек использования ценового механизма;
- б) к снижению возможности контролировать менеджмент;
- в) к монополизации;
- г) к повышению сравнительной эффективности.

48. Согласно теореме Коуза, к трем условиям, обеспечивающим нейтральность первоначального распределения прав собственности относительно конечного размещения ресурсов, не относится:

- а) отсутствие трансакционных издержек;
- б) отсутствие вмешательства государства в экономику;
- в) отсутствие эффекта богатства;
- г) четкая спецификация прав собственности

49. Согласно теории «принципала-агента» принципал стремится максимизировать:

- а) прибыль;
- б) выручку;
- в) доход;
- г) собственную предельную полезность.

50. Какие аспекты поведения фирмы не рассматриваются в неоклассической теории:

- а) зависимость выпуска от выбранной технологии;
- б) управленческая координация;
- в) ценообразование по уровню средних издержек;
- г) стратегическое взаимодействие фирм.

51. Как согласно Коузу издержки использования ценового (PSC) механизма отражаются на деятельности фирмы:

- а) фирма их не учитывает при планировании своей деятельности;
- б) величина этих издержек влияет на размер валовой прибыли фирмы;
- в) они являются основной причиной возникновения фирмы;
- г) таких издержек не существует.

52. Звонок по телефону, связанный с исполнением служебных обязанностей работником фирмы связан с издержками:

- а) использования ценового механизма рынка;
- б) управления;
- в) в одних случаях с использованием ценового механизма рынка, в других управления;
- г) вообще никак не связан с издержками.

- 53. В модели совершенной конкуренции PSC и MSC :**
- а) равны нулю;
 - б) не равны;
 - в) PSC равны нулю, а величина MSC зависит от производственной функции фирмы;
 - г) равны транзакционным издержкам.
- 54. Высокие издержки PSC с позиций неоклассической теории приведут:**
- а) к закрытию фирмы;
 - б) к снижению преимуществ специализации над натуральным хозяйством;
 - в) к повышению преимуществ специализации над натуральным хозяйством;
 - г) к увеличению размеров фирмы.
- 55. Согласно теории Коуза при нулевых издержках использования ценового механизма (PSC):**
- а) исчезает надобность управленческой координации;
 - б) транзакционные издержки достигают своего максимума;
 - в) фирма максимизирует прибыль;
 - г) возрастают издержки управленческой координации.
- 56. Что с точки зрения неоклассики не влияет на производительность в обществе:**
- а) технология;
 - б) степень монополизации;
 - в) количество факторов производства;
 - г) богатство и его распределение;
- 57. Ситуация, в которой ни один из игроков не желает тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений, образующих экономический обмен, называется:**
- а) институциональным тупиком;
 - б) институциональной ловушкой;
 - в) институциональным равновесием;
 - г) Институциональным изменением.
- 58. В модели институционального равновесия функция транзакционных издержек является:**
- а) спросом на институты;
 - б) предложением институтов;
 - в) кривой продуктовой трансформации;
 - г) все ответы не верны.
- 59. Величиной спроса на определенное правило является:**
- а) число товарных сделок агента;
 - б) число обращений к нему экономических агентов при осуществлении релевантных товарных сделок;
 - в) зависимость между величиной спроса и соответствующей ценой;

г) все ответы неверны.

60. Модель рынка институтов более всего близка к модели:

- а) совершенной конкуренции;
- б) чистой монополии;
- в) монополистической конкуренции;
- г) олигополии.

61. Дискретные институциональные изменения – это радикальные изменения в формальных правилах, которые происходят в результате:

- а) революции;
- г) верно а) и б);
- б) эволюционного развития;
- д) верно а) и в);
- в) завоеваний;
- е) ни один ответ не подходит.

62. Согласно Д. Норту, факторами стремительного экономического развития Англии в 18 веке явились:

- а) надежное закрепление прав собственности;
- б) развитие государственного и частного рынка капитала;
- в) развитие сильнейшего в мире военного и торгового флота;
- г) верны ответы а) и б);

63. Примером «оседлого бандита», согласно концепции М. Олсона, может быть а) любое государство;

- б) банда рэкетиров;
- в) благородные разбойники Робин Гуда;
- г) работник милиции.

64. Согласно М. Олсону сочетание общих и индивидуальных интересов сравнимо с рынком:

- а) монополии;
- б) олигополии;
- в) монополистической конкуренции;
- г) совершенной конкуренции.

65. Согласно теории Г. Лайбкепа отношение отдельных индивидов к предполагаемой институциональной инновации определяется:

- а) структурой экономической организации;
- б) чистыми выгодами, достигающимися им от осуществления инновации;
- в) величиной экономии на средних трансакционных издержках;
- г) все ответы не верны.

66. Примером трагедии общих благ является:

- а) приватизация в России 1990-х гг.;

- б) Великая Депрессия 1929-1933 гг.;
- в) снижение рыбных богатств мирового океана;
- г) снижение запасов нефти и природного газа.

67. Право собственности включает в себя:

- а) право владения ресурсом;
- б) право выбора ресурсов;
- в) право пользования ресурсом;
- г) право распоряжения ресурсом;
- д) право передачи ресурса.

68. Спецификация прав собственности означает:

- а) закрепление прав на ресурс за отдельным индивидом;
- б) разграничение полномочий индивидов по обладанию ресурсом;
- в) исключение других лиц из свободного доступа к ресурсу.

69. Размывание прав собственности означает:

- а) установление неточных правил доступа к ресурсу;
- б) плохо защищенные правила доступа к ресурсу;
- в) возможность доступа к ресурсу других лиц.

70. Основными принципами системы частной собственности являются:

- а) свобода принятия решений;
- б) свобода изменения решений;
- в) ответственность за действия;
- г) ответственность за использование.

71. Условия выполнения теоремы Коуза:

- а) полная спецификация прав собственности;
- б) полный учет экстерналий;
- в) нулевые трансакционные издержки;
- г) нулевые трансформационные издержки.

72. Что такое контракт:

- а) взаимное соглашение;
- б) взаимные обещания;
- в) взаимные предложения?

73. ИмPLICITный контракт основывается:

- а) на доверии;
- б) обычаях;
- в) формализации отношений.

74. Какие факторы влияют на выбор отношенческого контракта:

- а) высокий уровень неопределенности условий сделки;
- б) значительные трудности измерения процесса сделки;
- в) отсутствие трудности измерения результатов сделки;
- г) невысокий уровень специфичности актива, выступающего предметом сделки; д) разовый обмен?

75. Трансакция — это:

- а) социальная форма обмена юридическими правами;
- б) передача прав на индивидуальные свободы;
- в) преодоление конфликта сторон.

76. Каковы причины появления трансакций:

- а) недостаток информации
- б) избыток информации;
- в) оценка информации?

77. Виды трансакционной деятельности в частном секторе;

- а) финансовая;
- б) торговая;
- в) рекламная.

78. Виды трансакционной деятельности в государственном секторе:

- а) охрана общественного порядка;
- б) образование;
- в) производительное использование природных ресурсов.

79. Причины создания организации:

- а) рост трансакционных издержек;
- б) увеличение числа контрактов
- в) возрастание степени неопределенности окружающей среды.

80. Каковы цели создания фирмы:

- а) минимизация трансакционных издержек;
- б) максимизация выгоды;
- в) минимизация оппортунизма?

81. Каковы пределы увеличения размеров фирмы:

- а) величина запасов;
- б) стоимость внутренних трансакций;
- в) число агентов?

82. Выделите признаки организаций:

- а) общность цели;
- б) общие ресурсы;
- в) общие ценности.

83. В чем причина противоречия между принципалом и агентом:

- а) отлынивание;
- б) асимметрия информации;
- в) оппортунизм.

84. Чем определяются границы государства:

- а) величиной транзакционных издержек контроля деятельности хозяйственных субъектов; б) мощностью полицейского аппарата;
- в) количеством населения;
- г) размерами территории;
- д) объемом хозяйственных связей

85. Какие черты характеризуют государство как «стационарного бандита»:

- а) максимизация доходов в краткосрочном периоде;
- б) четкая спецификация прав собственности;
- в) преимущественное развитие перераспределительных отношений;
- г) насильственное перераспределение прав собственности
- д) долгосрочные инвестиции;
- е) нестабильность и фрагментарность хозяйственных отношений;
- ж) преимущественное развитие производства?

86. Что не относится к понятию институт:

- а) рутина;
- б) согласие;
- в) эгоизм.

87. Институциональные противоречия разрешаются при помощи: а) наказаний;

- б) поощрений;
- в) регламентаций.

88. Норма отличается от правила:

- а) наличием санкций;
- б) отсутствием санкций;
- в) наличием механизма контроля.

89. Организация в институциональной теории:

- а) место принятия решений;
- б) форма реализации нормативных требований институтов;
- в) форма координации действий индивидов.

90. Институциональная среда:

- а) совокупность формальных и неформальных ограничений и разрешений деятельности хозяйствующих субъектов;

б) законы, постановления, инструкции;

в) общественные ценности, религиозные представления, обычаи.

**ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ (ЗАЧЕТУ) ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»**

1. Роль домохозяйства в экономике.
2. Специфика домохозяйств в российской экономике.
3. Исторические предпосылки становления институционализма.
4. Становление институциональной теории в России.
5. Классификация институциональных теорий.
6. Понимание института согласно старого институционализма, новой институциональной экономики и новейшего институционального подхода.
7. Система отношений институционализма и неоклассики.
8. Модель экономического человека в классической теории и в институционализме.
9. Теория прав собственности и теория общественного выбора.
10. Сущность, структура и функции экономического поведения.
11. Понятие рациональности. Рациональное поведение. Теория рационального выбора и ее характеристики.
12. Понятие транзакции. Основные виды транзакций.
13. Понятие и виды транзакционных издержек в рамках современной экономической теории.
14. Типология транзакционных издержек. Транзакционные и трансформационные издержки.
15. Транзакционные издержки и спецификация прав собственности.
16. Транзакционные издержки и контрактные отношения.
17. Организация как экономический феномен. Причины возникновения организации (фирмы).
18. Организации как проводники и исполнители правил или обычаев хозяйствования.
19. Теории организации (фирмы).
20. Характеристика организации (фирмы).
21. Формы организации.
22. Контрактная природа происхождения фирмы и рынка.
23. Вертикальная и горизонтальная интеграция в деятельности рынка и фирмы.
24. Понятие контракта. Специфичность активов.
25. Виды контрактов.
26. Модели контрактных отношений.
27. Оппортунизм и защита контрактов.
28. Государство как организация и его функции. Правила как общественные блага.
29. Типология государства.
30. Экономическая сущность и формы государства.
31. Влияние государства на процесс формирования институтов.
32. Государство как социальный контракт.
33. Синтетическая модель государства Д.Норта. ограничение монопольной власти правителя.
34. Государственная экономическая политика.
35. Институциональное равновесие. Роль организаций в институциональных изменениях.
36. Причины изменения институциональной стабильности.

37. Траектории институциональных изменений. Зависимость от траектории предшествующего развития. Эффект блокировки.
38. Приложение теории транзакционных издержек: теневая экономика.
39. Позитивное и негативное воздействие нелегального сектора экономики
40. Цена подчинения закону и цена нелегальности.
41. Последствия существования в нелегальной экономики.
42. Объект исследования институциональной экономики.
43. Игровая модель межлических взаимодействий.
44. Моделирование институционального поведения.
45. Сущность, структура и функции экономического поведения.
46. Рациональное поведение. Принцип рациональности
47. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
48. Модель экономического человека в классической теории и в институционализме.
49. Институт хозяйственной этики и экономическое поведение.